



Co-funded by
the European Union



МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
НАЦІОНАЛЬНИЙ УНІВЕРСИТЕТ «ЛЬВІВСЬКА ПОЛІТЕХНІКА»

Інститут економіки і менеджменту

/назва навчально-наукового інституту/

Кафедра менеджменту і міжнародного підприємництва

/назва/

Силабус

ТЕХНОЛОГІЯ КОМЕРЦІЙНИХ ОПЕРАЦІЙ

Розробники:

Професор, д.е.н., проф.

/ Роман ШУЛЯР /



Львів — 2024 рік

1. Мета та завдання навчальної дисципліни

Мета вивчення навчальної дисципліни

Для кого рекомендовано курс:

для усіх, хто цікавиться та бажає оволодіти механізмами здійснення та проведення різноманітних комерційних операцій. Оволодіти навиками системного мислення, щодо проведення технологічних операцій договірною та економічного характеру.

Результати навчання відповідно до освітньої програми та методи їх оцінювання

У результаті вивчення навчальної дисципліни здобувач освіти повинен бути здатним продемонструвати такі програмні **результати навчання:**

- Володіти навичками роботи з представниками інших бізнес-культур та професійних груп різного рівня (з фахівцями з інших галузей знань/видів діяльності).
- Розуміти і вміти застосовувати методи розв'язання спеціалізованих складних задач і практичних проблем у сфері торгівлі товарами та послугами.
- Розуміти та застосовувати чинне законодавство, міжнародні нормативні документи і угоди, довідкові матеріали, чинні стандарти і технічні умови тощо.
- Розуміти і мати навички з ведення ділового протоколу та ділового етикету, враховуючи особливості міжкультурного спілкування на професійному та соціальному рівнях.

2. Анотація навчальної дисципліни

Основа курсу: дисципліна є синтезом підприємництва, менеджменту та комерційної діяльності. Розкриває сутність порядку здійснення, розвитку і регулювання комерційних операцій:

- теоретичні та організаційні підходи, щодо процесу здійснення угод, що виникають у процесі підготовки, укладання контрактів купівлі продажу, проведення переговорів тощо.

- систематизація частин економічних угод та процесів реалізації контрактів, що дає комплексний підхід до їх здійснення.

3. Опис навчальної дисципліни

3.1. Лекційні заняття

№ з/п	Найменування розділів, тем
1	Комерційні операції та угоди.
2	Процедури торгової операції.
3	Процедури підготовки угоди.
4	Зміст та види контрактів купівлі-продажу товарів.
5	Типові контракти та формулярне контрактне право.
6	Торгові звичаї та їх значення.
7	Порядок здійснення операцій за акредитивами та інкасо.
8	Правила ІНКОТЕРМС.
9	Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів.
10	Ділові культури та проведення переговорів із контрагентами.
11	Зовнішньоторгова документація.
12	Аудит виконання та припинення контрактів.
	Разом:

3.2. Лабораторні заняття

№ заняття	Зміст (теми) заняття
1	Складання конкурентного листа
2	Визначення оптимальних фінансових умов контракту
3	Розрахунок вартості базису поставок
4	Складання контракту та його розділів
5	Складання оферти та виконання процедури її погодження
	Разом:

3.3. Самостійна робота

№ з/п	Назви тем
1.	Структура та юридичні складові міжнародної торгової угоди при прямих зв'язках з контрагентами
2.	<u>Зміст та види контрактів міжнародної купівлі-продажу</u>
3.	Підготовка до лабораторних занять.
4.	Виконання контрольної роботи
Усього годин:	

4. Методи діагностики знань

-виконання індивідуальних робіт (50%): лабораторні роботи, усне опитування
 -підсумковий контроль (50%, залік): тестування (30%), усна відповідь (20%)

5. Критерії оцінювання результатів навчання студентів

Максимальна оцінка в балах	
Поточний контроль (ПК)	Разом за

Лабораторні заняття	Практичні заняття	Контрольна робота	Письмова робота	дисципліна
Денної форми навчання				
50		30	20	100
Заочної форми навчання				
50		30	20	100

100–88 балів – («відмінно») виставляється за високий рівень знань (допускаються деякі неточності) навчального матеріалу компонента, що міститься в основних і додаткових рекомендованих літературних джерелах, вміння аналізувати явища, які вивчаються, у їхньому взаємозв'язку і розв'язку, чітко, лаконічно, логічно, послідовно відповідати на поставлені запитання, вміння застосовувати теоретичні положення під час розв'язання практичних задач; 87–71 бал – («добре») виставляється за загалом правильне розуміння навчального матеріалу компонента, включаючи розрахунки, аргументовані відповіді на поставлені запитання, які, однак, містять певні (неістотні) недоліки, за вміння застосовувати теоретичні положення під час розв'язання практичних задач; 70 – 50 балів – («задовільно») виставляється за слабкі знання навчального матеріалу компонента, неточні або мало аргументовані відповіді, з порушенням послідовності викладення, за слабке застосування теоретичних положень під час розв'язання практичних задач; 49–00 балів – («не атестований» з можливістю повторного складання семестрового контролю) виставляється за незнання значної частини навчального матеріалу компонента, істотні помилки у відповідях на запитання, невміння застосовувати теоретичні положення під час розв'язання практичних задач.

6. Навчально-методичне забезпечення

1. Віртуальне навчальне середовище:
<http://vns.lp.edu.ua/course/view.php?id=11261>

7. Рекомендована література

Базова

1. Чернобай Л.І., Шуляр Р.В. Технологія та аудит зовнішньоекономічних операцій: Навчальний посібник. - Львів: Видавництво Національного університету "Львівська політехніка", 2010. – 300 с.
2. Міжнародна торговельна діяльність: підручник / В.В. Рокоча, В.Г. Алькема, В.І. Терехов, Б.М. Одягайло, К.В. Ковтонюк, Л.Г. Харсун, С.І. Ткаленко, С.В. Співаковський, Т.В. Співаковська, Н.М. Літвін, Г.П. Оласюк, О.І. Горбачук, О.І. Стародубцева, Н.О. Дмитрієва. – К.: ВНЗ «Університет економіки та права «КРОК», 2018. – 698 с.
3. Основи зовнішньоекономічної діяльності : підручник / О. П. Гребельник. - 5-те вид., перероб. та допов. - Ірпінь : Університет ДФС України, 2019. - 410 с.
4. Козик В.В., Панкова Л.А., Карп'як Я.С., Григор'єв О.Ю., Босак А.О. Зовнішньоекономічні операції і контракти. Навч. посіб. -2-ге вид., перероб. І доп. – К.: Центр навчальної літератури, 2004. – 608с.

5. Облік, аналіз та аудит зовнішньоекономічної діяльності / Маслак О.О., Жежуха В.Й. Навчальний посібник. — К.: Каравела, 2018. — 400 с.

Допоміжна

6. Конвенція Організації Об'єднаних Націй про договори міжнародної купівлі-продажу товарів від 11 квітня 1980 року (Набуття чинності для України: 1 лютого 1991 р.).
7. Арбитражний регламент Международной торговой палаты. Регламент вступил силу с 01.01.1998 г.
8. Конвенция Организации Объединенных Наций о независимых гарантиях и резервных акредитивах. Официальные отчеты Генеральной Ассамблеи, пятидесятая сессия, Дополнение N 49 (A/50/49), стр. 403-407.
9. Конвенция Организации Объединенных Наций об уступке дебиторской задолженности в международной торговле (12 декабря 2001 года)
10. Конвенция о международных переводных векселях и международных простых векселях (Нью-Йорк, 9 декабря 1988 года).
11. Конвенция о праве, применимом к договорам международной купли-продажи товаров (Гаага, 22 декабря 1986 года).
12. Положення про форму зовнішньоекономічних договорів (контрактів) Затверджено Наказ Міністерства економіки та з питань європейської інтеграції України 06.09.01 N201 Зареєстровано в Міністерстві юстиції України 21.09.2001 р. за N833/6024.
13. Закон України "Про зовнішньоекономічну діяльність" (959-12).
14. Закон України "Про порядок здійснення розрахунків в іноземній валюті" (185/94-ВР).
15. Закон України "Про операції з давальницькою сировиною у зовнішньоекономічних відносинах" (327/95-ВР).
16. Закон України "Про регулювання товарообмінних (бартерних) операцій у галузі зовнішньоекономічної діяльності" (351-14).
17. Указ Президента України від 4 жовтня 1994 року N 566/94 "Про заходи щодо впорядкування розрахунків за договорами, що укладають суб'єкти підприємницької діяльності України" (566/94).
18. Указ Президента України від 4 жовтня 1994 року N 567/94 "Про застосування Міжнародних правил інтерпретації комерційних термінів" (567/94).
19. Указ Президента України від 10 лютого 1996 року N 124/96 "Про заходи щодо вдосконалення кон'юнктурно-цінової політики у сфері зовнішньоекономічної діяльності" (124/96).
20. Декрет Кабінету Міністрів України від 19 лютого 1993 р. N 15-93 "Про систему валютного регулювання і валютного контролю" (15-93).
21. Постанова Кабінету Міністрів України і Національного банку України від 21 червня 1995 року N 444 (444-95-п) "Про типові платіжні умови зовнішньоекономічних договорів (контрактів) і типові форми захисних застережень до зовнішньоекономічних договорів (контрактів), які передбачають розрахунки в іноземній валюті".
22. Уніфіковані правила та звичаї для документарних акредитивів (редакція 1993 р., публ. МТП N 500) МІЖНАРОДНА ТОРГОВЕЛЬНА ПАЛАТА „ПРАВИЛА”.

8. Інформаційні ресурси

1. Міжнародні правила по тлумаченню термінів "Інкотермс" (редакція 2020 р.).

9. Політика щодо академічної доброчесності

Політика щодо академічної доброчесності учасників освітнього процесу



формується на основі дотримання принципів академічної доброчесності з урахуванням норм «Положення про академічну доброчесність у Національному університеті «Львівська політехніка» (затверджене вченою радою університету від 20.06.2017 р., протокол № 35).

10. УНІФІКОВАНИЙ ДОДАТОК

Національний університет «Львівська політехніка» забезпечує реалізацію права осіб з інвалідністю на здобуття вищої освіти. Інклюзивні освітні послуги надає Служба доступності до можливостей навчання «Без обмежень», метою діяльності якої є забезпечення постійного індивідуального супроводу навчального процесу студентів з інвалідністю та хронічними захворюваннями. Важливим інструментом імплементації інклюзивної освітньої політики в Університеті є Програма підвищення кваліфікації науково-педагогічних працівників та навчально-допоміжного персоналу у сфері соціальної інклюзії та інклюзивної освіти. Звертатися за адресою:

вул. Карпінського, 2/4, I-й н.к., кімн. 112

E-mail: nolimits@lpnu.ua

Websites: <https://lpnu.ua/nolimits> <https://lpnu.ua/integration>